

本書は Autopilot Project 特別特典です

—— 二次配布は固く禁じております ——

＼ **6**年間ALL外注化 ／

そんな私が、

『外注さんとの付き合い方』で
気を付けている大事な**ポイント**

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える

『サーチシート』をプレゼント♪

作成者：ゆう

メルマガ：[ゆうマガ【仕組み化暴露マニュアルプレゼント中】](#)

ブログ：[仕組み化ブログ](#)



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

● はじめに

【推奨環境】

このレポート上に書かれているURLはクリックできます。できない場合は最新のAdobeReaderをダウンロードしてください。（無料）

<https://get.adobe.com/jp/reader/>

【著作権について】

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。

下記の点にご注意戴きご利用ください。

このレポートの著作権は ゆう のお名前に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートを利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

外注さんとうまく付き合う方法のもくじ

| | |
|--|----|
| 自己紹介 | 4 |
| 私が『外注さんとの付き合い方』で気を付けている 大事なポイント | 13 |
| あなたに“ピッタリ”の外注さんとお出会う『サーチ シート』を活用していきましょう♪ | 34 |
| 「手放して稼ぐ」手段は何個あってもイイ◎楽しんで 伝えるだけで、いつの間にか 130 万超えしてた 方法 | 41 |
| さいごの挨拶とお礼 | 51 |



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

自己紹介

はじめまして、ゆうです～

開いてもらったのに

いきなりこんな始め方で恐縮ですが…

私はネットビジネスを始めてすぐ

自分の限界に到達しました。。

ということかという、

最初に自分で実践しようと思ったのが「ブログ」でしたので

そのブログのために記事を書こうと

実践を始めたんですね。

でもそのあとすぐ、、、

＊リサーチが大変で無理

＊調べたものをまとめるのがおっくうで無理

＊記事にするために装飾や画像を探したりなどすることが無理

という感じで、、、

1 記事も書けずに挫折したんです ^ ^ ;

「実践がやりたくなかったから」 ←こんな理由でw



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

この時わかったのが、

私が極度の「メンドクサガリ」だったってことです…
(それまでの人生でも、うすうすは感じてましたが)

だから私はそのあとは
ひたすら、ただひたすらに

「自分でやらなくても済む方法」を
模索し続けました。

そして色々と検証を続けていく中で
「手放して稼ぐこと」に成功しました♪

…という
ちょっと？かなり？変わった
性格？性質？ではありますが

一応、、
子供2人の母親であり、
旦那と子供2人と4人で楽しく
片田舎で暮らしています ^^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

基本的には家にずっといるので

「専業主婦」ではありますが、

ただこの「手放しで稼ぐ」を

今年で6年以上続けていますので、

一応、家でゆとりとお仕事している形です。

といってもぶっちゃけ

あまり「お仕事—」という感じではなくて、、、

それは日々していることが

手放しで出来ているからです。

「手放し出来ている」っていうのは

= 自分ではノウハウの実践をしないということで

自分で実践をしない代わりに

「実践をしてくれる人」を見つけてきて

その人がノウハウを実践してくれるという形をつくっています。

だから私は

一切「ノウハウを実践していません」が

安定して稼げている、という感じです ^ ^

どれくらいの感じで稼いでいるか？ですが

↓ 下記のような感じです～



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

手放して稼いでる実績

最近の1年分

| 日付 | 月収益合計 | 日付 | 月収益合計 |
|---------|--------|----------|--------|
| 2023年4月 | 63,828 | 2023年10月 | 61,209 |
| 2023年5月 | 73,144 | 2023年11月 | 47,224 |
| 2023年6月 | 41,206 | 2023年12月 | 55,267 |
| 2023年7月 | 55,015 | 2024年1月 | 41,188 |
| 2023年8月 | 37,442 | 2024年2月 | 30,477 |
| 2023年9月 | 55,156 | 2024年3月 | 39,718 |

これは、大体1年ほどの収益です。

実践をしてくれる人がたまにやめたりするので（家庭の事情などで）

少し上下はありますが

だいたいこれくらいの感じで

毎月ゆるゆると稼いでいます。

私は性格的に

頑張りたくない人なので…

大体上記くらいを

今のペースで稼げていれば十分です♪



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

そして、この稼げたお金で

- * エステ行ったり
- * 漫画課金したり
- * 自分の服を買ったり
- * 子供とゲーセンで遊んだり
- * ちょっと高いランチ食べたり
- * 投資に回したり

ということをして

自分がやりたいことのために使っています♪

かなりラクに楽しく過ごせているので

今のこのやり方が

私にあっているんだろーなって思っています。

それに私がしてることって

ぶっちゃけ「すたれない」んです。

だから今は「まだ」6年くらいですが

今後何年も、何十年もゆるーくしていくつもりですし、

それが十分、できる方法だと知っています。

そんな、実践を手放しできるのに

ずーっと今後も廃れずに続けていける理由は

「人にお願ひする」です。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

ん？？？どうのこと？

と思う人も多いかもしれませんが…

もっと簡単に言うと

／

通常は自分で実践する「ノウハウ部分」を

ゼー—んぶ「人をお願いする

（ノウハウを実践してもらう）」

＼

ということです。

「人をお願いする」っていうのは

お仕事として

依頼する内容をしてくれる「人」がいますので

その「人」=外注さんをお願いするってことです。

それも、稼ぐためのノウハウの実践部分

ゼー—んぶです！！！！

ということで、

私がかれこれ6年以上

「手放し」で稼ぎ続けていられるのは

ゼー—んぶ外注さんのおかげなんです ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

先ほども言いましたが

私の場合

自分が実践することに向いてないと

早々に気づいたので

出来ないことを出来るようになるまでするーなんて

私にはとても苦行ですし、

何より効率もめちゃくちゃ悪い、と思ってしまい

だから、人をお願いして

（自分ができない実践部分を）全部やらしてもらおう

と方向転換しました。

そんなわけで、私は

6年以上ずーーーーっと

外注さんとのやりとり「だけ」をしてきました。

通常、自分で実践する人は

その実践の「スキルレベル」が上がります。

でも私は自分の実践でのスキルは

そこまで高くないです ^ ^ ；

（もちろん外注さんに伝える以上、一定数のことは覚えましたが…）



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

ただこれまで

色々な外注さんとお付き合いしてきた質や量は

かなりの量になりますから（6年分なので ^^）

外注さんとのやりとりとか

外注さんと仲良くするためには、とか

そういうスキルレベルは、結構ついていると思っています。

じゃないと、

1人の外注さんと4年とか5年とか

長く契約をし続けることなんて、できないと思うので。

ということで、このレポートでは

私がこれまでしてきた

外注さんとのお付き合いの中で

【どうすれば自分に合った外注さんが見つけれれるか？】

その気を付けているポイントをお話していきます。

さらにさらに

「そんなポイントだけ聞いたって

いざ外注さんを募集したときになったら、絶対にわからないと思う・・・」

という事もあるかなと思いましたので、

あなたに“ピッタリ”の外注さんと

契約するための『サーチシート』を併せてお渡しします。



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

あなたが

外注さんを募集したいと思ったときは

このサーチシートに沿って探してみてください。

きっとあなたにピッタリの

あなたに対応しやすい外注さんが見つかりますよ★



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

私が『外注さんとの付き合い方』で 気を付けている大事なポイント

では続いて、

私が外注さんとやり取りしていく中で

気を付けているポイントについてお話していきます。

まず、私みたいに「手放しで稼ぐ」を実現する場合

自分以外の人に「お仕事をしてもらう」ことが必須です。

自分でやらない代わりに、「マンパワー」を使います。

でもそこで問題が出てくるんです…

「そんな都合良く、いい人に出会えるのか？」という問題です ^ ^ ；

ホントに、ここは悩みます、、

一度人に自分がしている実践をやらしてもらおう！とした人なら

誰もが一度は通る道でしょう。

もちろん、私も思ったことがあります ^ ^

ただ私の場合、そこでよかったのが

「どういう外注さんとお付き合いしていけばいいか？」が

なんとなくでもわかっていたことでした。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

これはもう、

ある種の性格というか、

それまで生きてきた経験というか…

私自身「意識していた」わけじゃなく

自然に「こんな感じか～」という感じで

わかって行動できていたので

「人にお願ひしよう」と思い

実際に行動に移した時にスムーズにやり取りできたり

その結果

長く継続してくれる外注さんと出会えたり、、

なんてことができました。

私が、「外注さんとの付き合い方」をなんとなくでもわかっていたから

出来たことだと思います。

そして最近

「外注さんとの付き合い方」について

言葉にできるくらいわかるようになってきたので

その部分を意識しつつ

前よりさらに

ラクに楽しく外注さんとお付き合いできています ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

ということで

私が外注さんとのお付き合いで意識している

大事なポイントを下記に載せましたので見てください ^ ^

こちらを参考にしてもらうと

外注さんと良い関係が続き、

あなたに合った外注さんが見つかります♪

『外注さんとの付き合い方』で 気を付けている大事なポイント

- ★ 何のために外注さんをお願いしたいのか？を明確にしておく
- ★ 自分と合う人「**だけ**」と契約する
- ★ 合わない人と無理に合わせようとするしない
- ★ 下手に出ることは絶対NG
- ★ 日々**感謝**を伝える
- ★ 定期的に意見・考え方・気持ちを聞く



まだまだ細かい部分は

色々ありますが…

私が主に意識しているのはこの6点です。

これは全部大事なので

この後1つずつさらに詳しく説明していきますね。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

何のために外注さんをお願いしたいのか？を明確にしておく

1つ目は、あなたが**外注さんをお願いしたいと思う理由**です。

ここがまず決まっていないと、何もできません ^ ^ ；

「何のために」は、

=「**その外注さんに何をしてほしいのか？**」の部分です。

この「何をしてほしいのか？」の部分が

=【**どんな実践をしてほしいのか？**】となり、

ここが決まらないうと、どんな人に来てほしいのか？や

いくらでその実践をお願いしたいのか？なども決まりません。

これらを曖昧にしたまま外注さんをお願いすると

運よく良い人が来てくれたとしても、

その時に何も決まっていないということになり、

結局待たせてしまつてうまく関係性を築けない、とか

とりあえず、ということで何かをお願いしたとしても

それが「しっかりと実践をしてくれている」という結果につながりにくいです ^ ^ ；

こういったことにならないためにも

この事前準備はとても大切だと思っていますので

ここはぜったいに決めておきましょう！！



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

「自分が外注さんにお願いしたい」という

明確な【答え】が決まっていれば

このあたりを迷わずに進められて

それが結果的には

外注さんとの良い関係を築けたりします◎

（もちろん、良い関係を築くためにはこれ以外もありますが）

ということで、

ココをしっかりと「決める」ために活用いただきたいのが

あとでお渡しする『サーチシート』です！

「その外注さんに何をしてほしいのか？」の部分は

『サーチシート』を使えば決めていきやすいので

ぜひ活用してくださいね ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

自分と合う人「だけ」と契約する

次に、自分と合う人だけと契約する、ということは

=「あなたと合う外注さんを見つける」ということです。

自分と合う人「だけ」と、「**だけ**」を強調していますが、

ここは結構大事な部分で・・・

自分に合わない人とお仕事をしていても

結局お互いに疲弊して、

うまくいかないことが多いからです ^ ^ ；

手放し（外注さんにお願いすること）は

ラクになる反面、

実践してもらうために

「どうやって実践していくか？の部分」を伝える必要があります。

でも、その「ノウハウを教えてやってもらう」ところが

自分と合わない人とか違和感がある人だと

うまく伝わらない場合が多いです ^ ^ ；

どうしても【**人対人**】なので、、

このあたりは**結構大事なポイント**になります。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

だから自分と合う人を探していくことは

常に意識していた方がいいし、

外注さんを集める時には、

＊ 募集するときの文章

＊ 応募が来てからの契約までのやり取り

などにも取り入れていくことをおすすめします♪

★ちよつと注意点★

いくら意識していても

すぐに「自分に合う外注さん」が見つかるか？というところはわかりません。。

だって相手は「人」ですから、

あなたと外注さんの合う合わないはどうしても出てくるので。

ただ、「合う人に全然出会えないの？」というと

私がこれまで6年間外注さんとお付き合いしてきて思うのが

そこは「誰にでも合う人は必ずいる」ってことです◎

あなたが対応していったり、やり取りしていく中で

合う人はなんとなくわかってくると思います！！

だからあきらめずに探していくこと！

そうすれば、必ずあなたにピッタリの外注さんに出会えます！！！！



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

合わない人と無理に合わせようとしな

どうしても、外注さんをお願いするっていうと

一気に**身構えて考えてしまう人が多い**ですが、、

あなたや私、そしてあなたの周りの

友人・知人・家族・ちょっとした知り合いなどなど、

そういう人への対応と、基本的には同じです。

だから「変に気を使う」必要はなく

合わない人に無理に合わせる必要もないと私は思うんですね。

というか、

無理に合わせるーなんてことをしても

結局お互いに、仕事をしていく中で

うまくいかなくなります、、

こんなことを書いている私も

実際この6年間の間に

「変な気を使ってしまう」ことがあり、

「あーこの人合わないな～」と思っても

採用してしまったり・・・

そして案の定(笑)

全然かみ合わないの、



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

私もですが、

その外注さんもお互いが疲弊することになり

長く続かずに辞めていってしまいました。。

こういうことって

まあまあ最初の頃あったんですよね ^ ^ ；

あなたも

イヤな気持ちになる人を

友人にはしませんよね???

「そりゃあ友人なら、自分の合う人や

好きな人と付き合うけど・・・

外注さんってお仕事をお願いする人だし。。。」

って思うかもしれませんが

でもそこは考えなくていいと私は思っています。

先ほどもいいましたが、

お互いに合わないなら一緒にお仕事してても、

結局、お互いに疲れちゃうんです…

AI やツールなどの機械を相手にするなら

自分 1 人で完結することなので、まだマシなのかもしれませんが

そこが「人に対応する」こととの違いです。



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

（あ、でも私の場合は外注さんとお付き合いの方が楽しいので
AI やツールの方がどちらかというと
操作しても違った感じになるとイライラしちゃいますが）

ということで！！！！

あなたがわざわざ大変な思いをしてまで
お互いに**疲れる関係性の人**と
「**がんばって合わせる必要はない**」んです。

例えあなたが良かれと思ってそうしたとしても
結局いつかは疲れてしまい、どちらかがギブアップしちゃったら
それこそ時間がムダになったりして、本末転倒です(´；ω；`)



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

下手に出ることは絶対 NG

ここも1つ前の

「合わない人と無理に合わせる必要はない」と似ていますが、

このあたりはかなり私の中で

「外注さんとのお付き合いでは大事な部分」になります。

この「下手に出る」というのは

* へりくだる

* 必要なことを言わない（言えない）

* 曖昧にする

* 悪い意味での「ゆるく」する

などのことで

「下手に出る」と何がダメなのか？ですが

一言で言うと

＼ な・め・ら・れ・る ／

からです。

この「なめられる」というのは

外注さんも大人なので、あきらかに態度に出すとか、、

あまりそういう人はいませんが

（それでも、稀にいます ^^ ;）



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

でもやはり…

・だんだんとお仕事をしてくれなくなる

・ペースが明らかに遅くなる

・ちょっとしたことで連絡が滞る

なんてことが段々と起こるようになります。

この理由ですが、、

外注さんだって生活があります。

私たちと同じように

生活をしながら仕事をしているんですね。

だからこちらが「下手に出る」ことで

【甘え】が生まれるんです。。

ちょっとならいいかな～

これくらいなら〇〇さんは許してくれるよね

あ、今日ちょっとできないな、まあいっか～

なんて感じですね ^ ^ ；

でもこれ、別に外注さんだから

ということではなく

誰にでも、それこそあなたにも私にも

当てはまる事だと思うんです。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

普段私たちは「仕事だから」ってことで

頑張っているんですが、、、

そこでちょっとでも「甘え」が出たら…

「やりたくないな」

「今日はまあいいか～」

「明日やればいいよね」

なんてことになります ^ ^ ；

外注さんも同じなんです！

こちらがしっかりと意識せずに下手に出してしまうと、、、

外注さんにも甘えが生まれて

「まあいいか～」となっていくんですね。

じゃどうすればいいの？ってことですが…

この**対策**としては**たったこれだけ**↓↓↓

／

ちゃんと伝えるべきことは伝える！

言うことは言う！！！！

＼

これだけです。



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

外注さんに仕事としてやってもらいたいこと

そこをしっかりと「伝える」

ここをしていけば、外注さんがサボることはありません ^ ^

あ、ただここで1つ。

外注さんに対して下手に出るのはダメですが

「丁寧に対応する」ことは大事なことです。

この「丁寧にする」と「下手に出る」ことは違いますので

勘違いしないようにしましょう ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

日々感謝を伝える

このポイントは外注さんとの付き合い方の中でも

とてもとても大事だと思って

私は日々意識しています！！

そう、6年前から、

最初に手放しをスタートした当初から

ずっと変わらず思っている部分です。

ちょっと話は逸れますが

「あなたは日々感謝を
だれかから伝えてもらっていますか？？」

この質問に対して

「YES」という人は、案外とても少ないと思うんですね。

悲しいですが・・・

こんな風に出ている私も

かれこれ・・・何年も？

「感謝」を言葉にして伝えてもらったことって

数えるくらいしかないです。

でもこれ、

誰もが同じじゃないかと、、



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

普通に生活をしていて、

相手から感謝を伝えられることって

大人になると

本当に本当に本当に「まれ」なんです。。。

だから、

そんな「感謝」をもし伝えてもらえたら、、、

めちゃくちゃ**嬉しい**と思いませんか？

やる気がちょっと出たりしませんか？

もう少し頑張ろうかなって思いませんか？

そして、

この人となら

ずっと一緒に仕事したいって思いませんか？？？

【【【外注さんに感謝を伝えること】】】

これは実は一番簡単にできて

それなのに「効果は増し増し↑↑↑」な方法です。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

- *ありがとうございます、と素直に伝える
- *いつも〇〇さんがいるから作業が進んでいます
- *〇〇さんと出会えて本当に良かったです

このように↑少しだけ

あなたの「気持ちを載せて感謝を伝える」ことで

外注さんはとても喜んでくれますし、

やる気を出して

こちらがお願いした以上のお仕事をしてくれたりもします。

それに感謝を伝えることで

「外注さんとの関係性が良好になる」という効果もあります。

【長くお仕事してほしい】

これが外注化での大きな課題だと思っていて、

ただここは

一番難しいところなんです ^ ^ ；

でも外注さん自身が

「この人とずっと一緒に仕事していきたい！！！」と思ってくれたら

長くお仕事する可能性はとて高くなります。

結局ここも、人対人の関係性の話です。



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

相手にいつも

誠意をもって対応していき

感謝する場面では

めいっぱい「ありがとう」を伝える

これだけは「外注さんとの付き合い方」で

絶対に強く意識していくべきポイントです！



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

定期的に、意見・考え方・気持ちを聞く

これも、外注さんとの関係性をよくするために大事なポイントです。

私の場合、手放しとか放置で

実際に6年以上の間

自分でノウハウの実践をしたことはありませんが、

だからといって

外注さんと連絡を全く取らない

などはありません。

たしかに、ノウハウ部分を教えて

外注さんが覚えさえすれば

正直な話

1ヶ月ほど連絡を取らない・・・なんてことも普通にあります。

例えばブログなら

1ヶ月くらい連絡をとらなくても

その間記事はドンドン、ブログへ公開されていきますが

それがXアフィリエイトであれば

実践が毎日なので、定期的に伝えることがあったり

「今日はこれしてほしいな」と思ったときは

連絡したりなどしますので、

結構頻繁にやりとりをしていく、という感じです。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

どのノウハウでも

「実践部分」を覚えてもらうまでは

密に連絡を取りますが、

覚えてしまえば、

ノウハウによっては

ほとんど連絡を取らない場合もあったりします ^ ^

「手放し」にするときの

ノウハウ実践の部分については

連絡を取らなくても事足りるんですが、

連絡を全く取らなくても OK な場合であっても

私は意識して連絡を取るようになっています。

ただこの「連絡」は

実践のことではなく・・・

* 朝の挨拶

* 近況を聞く

* 実践してることでの意見を聞く

などなど

ちょっとした「世間話をする」ような感じです ^ ^



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

もう実践自体はスムーズにできているなら

その話をする必要はないので

（外注さんから実践部分への質問があったら

そちらには調べて答えていきます）

あとはゆるりと世間話をする感じで

お互いの共通する話題を増やしていけば

信頼と信用が得られやすく

「この人とは付き合いやすい」と思ってもらえるので

その分

長くお付き合いしていけるようになります ^ ^

以上が、私が普段から意識している

外注さんとの付き合い方での大事なポイントになります！

最初からこのすべてをしていくのは

大変かもしれませんが

1つ1つ意識していってもらうと、

外注さんと良い関係が築け、長くお付き合いできる

あなたに合う外注さんが見つかります ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

あなたに“ピッタリ”の外注さんとお出会う 『サーチシート』を活用していきましょう♪

私が、外注さんとの付き合い方で気を付けている
大事なポイントについてお伝えしてきましたが、

これは「外注さんとの付き合い」をスタートしたら
意識していく部分なので

そこだけ知っていても
まずはその「外注さん」がいないと、話は始まりません。

だからまずは
外注さんを集めていくのですが、、

それはそれで、壁が立ちふさがります ^ ^ ；

いざ、
「外注さんを集めたいから募集を開始したいな～」
となっても

応募をするときに、
どんなところを募集する文章に書けばいいのかな…とか、

応募が来た時も
「この人で大丈夫かな？」という感じで迷ったり…



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

本当に外注化は

「手探り」感満載なんですよね～ ^ ^ ；

だから私は6年以上、

こういうのを1つ1つつづいていき

色々なパターンを経験して

「あ、ここだけ押さえればいいのか♪」

というのを見つけてきました ^ ^

でも初めて募集する場合、応募がきたとしても

何も「指標がない」状態では

本当に心細いと思います(´；ω；`)

だから今回

このレポートを読んでいるあなたへ

私が「ここだけ押さえればOK」という

あなたに合う外注さんを見つけるための『サーチシート』

こちらをお渡しします！！



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

このサーチシートがあれば

外注さんを募集したいなと思ったとき

そして、外注さんから応募が来た時に

あなたが迷わずに

「あなたに合った外注さん」を探せる

1つの指標となりますので

こちらをぜひぜひ活用してくださいね★

では、さっそく

下記より、『サーチシート』をお受け取りください～

▽▽▽

あなたに“ピッタリ”の外注さんと契約するための
『サーチシート』は ↓ 下記からコピーして使用ください。

△△△

サーチシートは

コピーしてすぐにご使用頂ける方がいいなと思ったので

画像ではなくPDF にしています ^ ^

あなたが外注さんを募集するときは

こちらを使い、事前準備をしてから募集をしてみてください ^ ^



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

あなたに“ピッタリ”の外注さんと契約するための『サーチシート』

1、まずは下記の質問に答えてください。

ここでの答えを、募集するときの文章に入れて募集をしていきましょう！

Q1：どんな「内容の仕事」をお願いしたい？

A1：

Q2：どんな「人」に来てほしい？

A2：

Q3：その人に「求めること（希望）」は？

A3：

Q4：いくらでお願いしたい？

A4：



＼ 6年間ALL外注化 ／
そんな私が『外注さんとの付き合い方』で
気を付けている大事なポイント

2、実際に来た人を下記に沿ってサーチしていきます。

※サーチ項目はあなたの「希望」を入れる箇所を作りましたので
これ以外にあなたの中で「どうしても外せない希望」があれば
必ずそれはサーチ対象にいらしてください！
そこを「まあいいか…」で決めてしまうと
結局「あなたの希望する人」じゃない人と契約することになるかもしれません ^ ^ ；

【サーチ項目】

1、来た人は「仕事内容」を理解していますか？ YES ・ NO

2、「来てほしいと思った人」かどうかですか？ YES ・ NO

* 来てほしいと思った人 ↓

「 」な人

「 」な人

「 」な人

例) 素直な人、やる気がある人、毎日〇時間仕事をしてくれる人、話しやすい
人、メールの文章がうまい人などなど

あなたの希望する「人」を↑上に書いておき、

募集が来た人とやり取りするときにそこをしっかりと見ていきましょう！



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

3、来た人は「あなたの求めること（希望）」を理解していますか？

YES ・ NO ・ 今から聞く

→NO の場合は、あなたの希望を譲歩して契約する必要があるので注意！

後から聞く場合でも、**応募が来た時にすぐに返信メールで聞いてみる**ことをお勧めします。

4、日本語が通じる人ですか？ YES ・ NO

※ここはとても大事な部分です。

日本語が通じない人は一定数いるので、

そういう人だと、そもそもの**「意思の疎通ができません」**

ですから、ここはしっかりと**やり取りをするときに見ていくと良い**です◎

5、こちらがお願いする期間、お仕事してくれるかどうかの確認 YES ・ NO

※ここは、応募が来てから契約までのやり取りをするときに

必ず確認すべき項目です。

この部分を曖昧にすると、外注さんの中にも、

仕事に対して軽く考えてしまう人もいるため注意しましょう！



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

↓これ以降はあなたがサーチ項目に入りたいことがあれば、募集する前に決めておく項目です↓

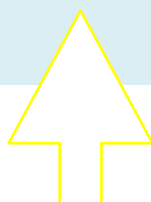
6、 YES ・ NO

7、 YES ・ NO

8、 YES ・ NO

3、サーチ項目で YES が多ければ、採用します。

(YES の数は、あなたが「譲れない部分」以外はゆるく見てあげても OK です)



★サーチシートの使い方★

1, 2, 3 の順番に進めていきましょう。

採用後は、あなたがやってもらいたい実践内容を

外注さんに丁寧に伝えていき、

このレポートの「外注さんとの付き合い方の大事なポイント」を意識して、

対応していきましょう ^ ^



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

「手放して稼ぐ」手段は何個あってもイイ ◎楽しんで伝えるだけで、いつの間にか 130 万超えしてた方法

ここまで読んでいただいた内容を活用して

外注さんとうまく付き合えるようになると嬉しいのが

「実践を手放しすることができる！！！」

ということで

ここが**最大の利点**です◎

だって、、手放しになるって本当にラクだし

自分でやらなくていいのは時間も自由になるし

何より、私みたいに

「実践めんどくさいな・・・」と思っていた場合には

そこもナシになるので

手放し・放置・ほったらかし、、

なんてことは、

ネットビジネスをしている人すべての夢ですし

本心を言えば

きっと誰もが「ゆるくラクに稼ぎたい」と思っているハズです。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

例外なく私も

そういう部分をめちゃくちゃ求めている人間で

できるだけラクに稼ぎたい

そしてできることなら

「やる感がなく出来る方法」で稼ぎたい

と前も今も、たぶんこの先も

ずーーーーっと思っています。

この「やる感がない方法」っていうのは

『頑張らないとできない』ような

実践することが義務になるような方法ではなく

やる！と毎日気合を入れなくても自然にできる

生活の中に溶け込んでできる

そんな肩ひじ張らないで大丈夫なノウハウです。

こういうのは

「やる感」を出さなくても出来ちゃうので。

そういうのにすれば、

自然と続くじゃないですか ^^

で、私は手放しが大好きなので

ラクして稼ぎたいですし（笑）



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

だから自分の手放しする方法とは別に

もう1つ

生活の中で自然と出来る方法

そして場合によっては

手放しもできちゃう方法を 2022 年からしています。

今ちょうど 2 年半くらい経ちますが

めちゃくちゃユルユルでやってます ^ ^

そして、..

その方法でなんと、いつの間にか

＼ 1,326,602 円 ／

稼げていました～◎

この「いつの間にか」ってのがいいんですよね。

だってがんばってないから ^ ^

さて、そろそろ種明かししますが…

私が 2 年半ゆるゆる～っと実践してるのは

「メルマガ」です♪



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

でもここで、

メルマガと聞くとあなたは

「えー難しそうじゃん」

「発信系はムリムリ～～～」

「私発信できることなんてないし」

「稼いでるからできるんでしょ」怒

な——んて思っていますか？？？

なんでわかるの？って、、、

そりゃわかりますよ。

だって**私もメルマガを始めるまでに**

まるっと同じことをずっと思っていたし、

やりたいとも思っていなかったし

そもそも「自分の事発信って・・・」

ナニソレ、私は芸能人や有名人じゃないから

むりだわ・・・ ^ ^ ；

なんて↑思っていたので。

でも、あることがキッカケで

メルマガを始めてみたんです・・・



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

そしたらいつの間にか

2年半も続くわ、130万も稼げるわで

「え！！！！？？？」って。

たぶん、私自身が

今、一番驚いていますwww

だってそれくらい、驚く位

何も特別な事をしていないので。

たぶんブログを作ったり

他のノウハウをしたり～する方が

よっぽど「やる事多い」し、大変だし、

ある意味「運」も関係するし・・・

って、ネットビジネスの多くのノウハウは

メルマガより難しい・・・と

今では本当にそう思います。

もちろんメルマガだって

ゆるくできるといっても「やること」はありますよ。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

でもそれが自然にできちゃうし、

ある意味、井戸端会議的な？そんなイメージ。

「ねえねえ、ここの〇〇ってのすごくいいんだよ～」

「使ってみたら△△△みたいな効果があつてさ、ヤバイ！！！」

「ちょっと使ってみると、きっと◆◆◆の悩みもなくなるよー」

なんて感じで。

まさに女子の井戸端会議的な感じで

自分がしていることを伝える = 発信なんです。

そして、これをリアルタイムでしていただく。

メルマガで良いなと思うのが

私の発信は

「手放し」してる方法 = 仕組み化の話を主に

メルマガで書いてますが

その、仕組み作りの話をしているので

新しい仕組み作ったよーとか

今日はこういうことしたよーとか

あーこれ失敗だわ(´；ω；`)とか

どんなことでもネタになるんです◎



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

ここ。大事なことなので2回言いますが（笑）

どんなことでもネタになる

そう。マイナス面も良い事も

嬉しいことも悲しいことも

ぜーっーんぶがネタ、ネタの宝庫♪

だから「ネットビジネスしてるだけ」で

何か実践していれば、ネタは尽きません ^ ^

もちろん、メルマガだって

さっきも言いましたが、

テキストに何でも書けばいいとか、そんなことはなく

ちゃんとノウハウはあります。

とはいえ、とはいえ、ですよ？

シンプルにする事って

「メールを書くだけ」なので。

だからメルマガは

めちゃくちゃ敷居が低い

初心者が参入しやすい方法です◎



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

あなたがもし今ネットビジネスをしてなくても

それこそ1円も稼げてなくても、

「これからの実践」部分を

これから稼ぐ軌跡を、発信してだけで

メルマガは出来ちゃうので。

そして、こういう「リアルタイムメルマガ」は

とても喜ばれるんです♪

だって誰でも知りたいですよね？

「今まだ0円の人がここからどうやって、
何をして稼げるようになるか？」の部分。

他人の稼ぐまでの道のりを見れて

しかもその人が0から稼げるようになるなら

自分もそのノウハウやりたい！

やってみたいなってなります！

そういうのを伝えていくだけ。

それがメルマガなので、なーんにも難しくないんです。

というか「等身大で出来る」

ここがメルマガの強みであり、やりやすさです。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

あとは私みたいに

3日坊主ならぬ1日も続かないような

めんどくさがりにもちゃんと続く理由があります。

それは

「好きな時に書けばいい！！」から。

私が2年半メルマガが続いているのは

自分が書ける時に書いているから

ただそれだけです ^ ^

誰でも、いくら私みたいなめんどくさがりでも

縛られず、自分の書ける時に書くでOKなら

イヤでも続くと思いませんか？

そしてメルマガでちゃんと稼げるなら…

ちょっとだけがんばろーかなとか

思えちゃいます。私でもw

こういうメルマガの「うまみ」

ここって知らない人多すぎるので

このレポートを読んでいるなら

絶対にぜー——ったいに

メルマガしてほしいと思います♪



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

これからネットビジネスを始める…

今ネットビジネスをしてる…

どんな場合でも、

ぜったーいーいに

「プラス@」やらないと損なので！

と・・・熱く熱く語ってしまいましたが ^ ^ ；

それくらいメルマガって

私みたいな

これまで本気で

「ノウハウの実践が1つも続かなかった」ヤツでも

ちゃんと【2年半も続いている】 ←ここが**事実**なので。

ここまで「実践」がしやすいノウハウって

ホントにないですから…

絶対やってほしいなって強く強く思います♪



＼ 6年間A L L外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

さいごの挨拶とお礼

さてここまで、私のレポート

＼ **6年以上A L L外注化** ／

そんな私が、

『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える
『サーチシート』をプレゼント♪



を読んでもくださり、ありがとうございました♪

今回のレポートの内容を大きく分けると

＼ 手放しラクだよ～ ／

ってことではありますが、、

でもその手放しをするために

切っても切れないのが外注化です。



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

どんなノウハウでも、手放しするためには
誰かに実践してもらう必要があるからです。

そして、長く実践してもらいたい場合は
「マンパワー」を確保するためにも
外注さんとの関係性がとても重要なキーになってきます。

だから、
自分の代わりに実践してくれる人
＝外注さんとの関係性を良く出来れば
ずーっと「手放し」や「放置」で
実践を続けていくことが出来るため、

この方法「お仕事を外注さんにお願いする」というのは
この先何年、何十年と廃れません。

実践部分を継続していくことって
自分1人だとかなり大変ですが・・・
「やってもらえる」なら、継続もしやすいですね◎

この廃れない方法を覚えていくことで
あなたのネットビジネスの今後の実践に
きっと役立ってくれますから、ぜひ活用してみてくださいね ^ ^



＼ 6年間ALL外注化 ／

そんな私が『外注さんとの付き合い方』で

気を付けている大事なポイント

あなたに“ピッタリ”合う人と出会える『サーチシート』をプレゼント♪

そして手放しを実現して、

ラクに楽しく稼いでいきましょう！！

最後まで読んでいただき、ありがとうございました★


ゆう

ありがとう
ございました～♪





本特典作成者

 作成者名: ゆう

 ブログ : [ゆうの仕組み化ブログ](#)

 メルマガ : [ゆうの仕組み化メルマガ【ゆうマガ】](#)

 メール : yuu-maga.info@rome-bb-roma.com
